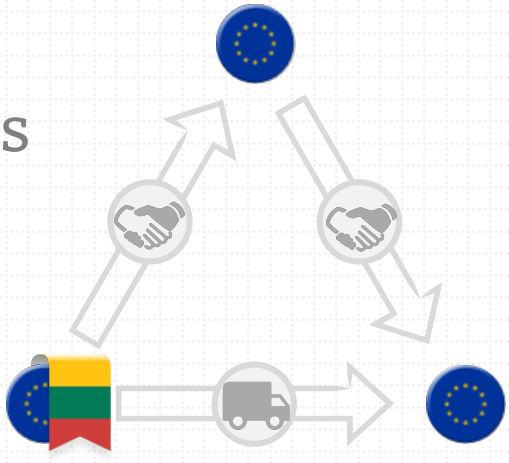
Parduodame į ES:

7 sąlygos prekybai be rūpesčių

MOKESČIŲ SUFLERIS NUO 2011

Į kokius klausimus privalote atsakyti, jei prekiaujate su ES įmonėmis



www.sufleris.lt

MERITS

MOKESČIŲ
SUFLERIS

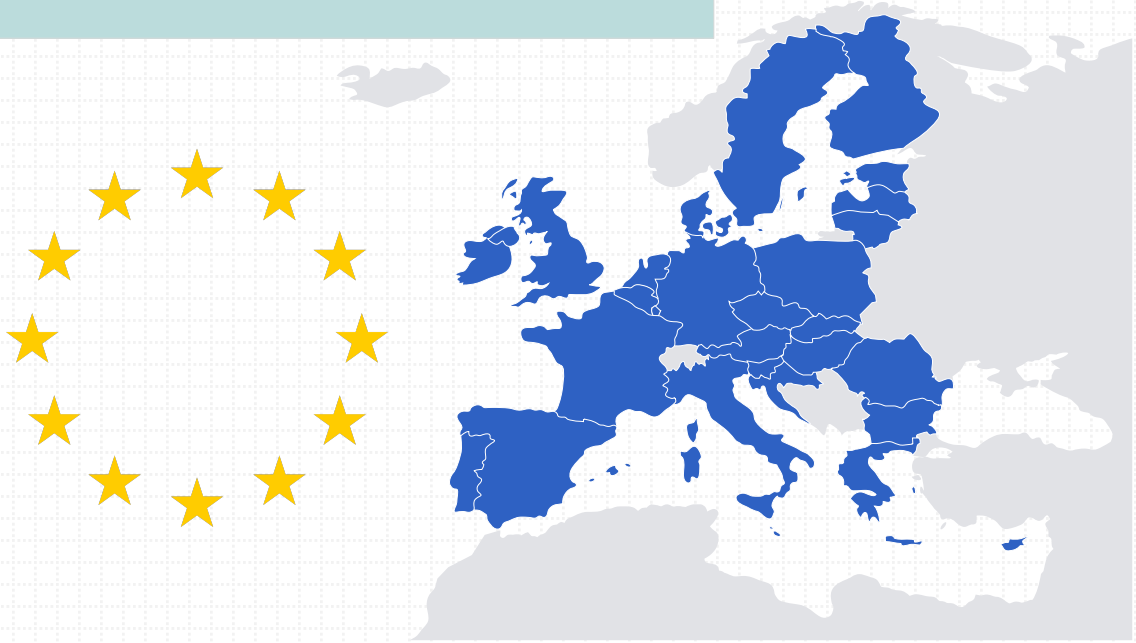
Netinkama trikampės prekybos schema tarpininkui gali kainuoti daugiau nei 40 proc. sandorio apyvartos siekiančią PVM sumą, jam gali būti skirtos sankcijos (baudos ir deslpinigiai). Dėl netinkamos trikampės prekybos schemos pirmajam prekių tiekėjui gali būti ginčijamas 0 proc. PVM tarifo pagrįstumas. Vien tai, kad tarpininkas iš pirmosios valstybės narės įsigytas prekes perparduoda antrosios valstybės narės pirkėjui, dar nereiškia, kad tokia schema bus laikoma trikampe prekyba. Siekiant nustatyti, ar prekių tiekimo grandinė atitinka trikampės prekybos schemai keliamus reikalavimus, būtina atsižvelgti į tai, kiek šalių dalyvauja prekių tiekimo grandinėje; būtina žinoti, kuriose valstybėse narėse tarpininkas registruotas PVM mokėtoju ir kuriose valstybėse narėse tarpininkas yra įsisteigęs; reikia nustatyti, kiek perpardavimų vyksta tiekimo grandinėje; reikia žinoti, iš kur ir į kur prekės yra gabenamos bei kas organizuoja prekių gabenimą; reikia įvertinti, kas yra galutinis prekių pirkėjas ir kokios PVM prievolės jam kyla prekių atgabenimo valstybėje narėje.

7 būtinos sąlygos trikampei prekybai

1. **Yra tik vienas prekių gabenimas.**
2. **Prekių gabenimas susijęs su pirmąja sąskaita.**
3. **Nėra ketvirto prekeivio ar ketvirtos valstybės.**
4. **Visi trys prekeiviai yra PVM mokėtojai ES, kiekvienas prekeivis - skirtingoje valstybėje.**
5. **Tarpininko „nėra“ pirkėjo ar pardavėjo valstybėje.**
6. **Prekės iš karto perduodamos tiesiai pirkėjui.**
7. **Nuosavybė perduodama pirkėjui pirkėjo valstybėje.**

Atsižvelgiant į tipiškai nedideles prekybinių įmonių maržas, 40% nuo vieno sandorio vertės praradimas gali reikšti ženklius nuostolius visos įmonės mastu.

Kviečiame Jus susipažinti su septyniomis būtinomis sąlygomis sėkmingai trikampei prekybai bei užduoti sau klausimus, kuriuos rasite prie schemų, pavaizduotų šioje atmintinėje.

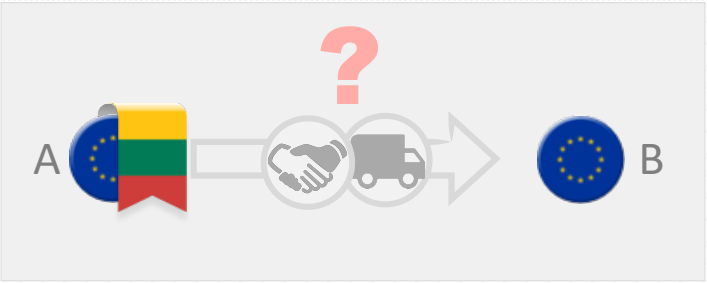


www.sufleris.lt

MERITS

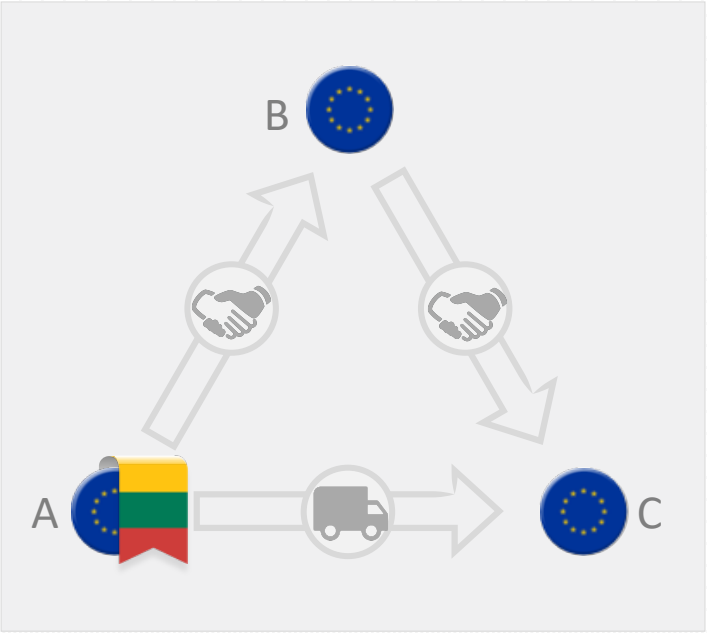
MOKESČIŲ
SUFLERIS

Ar atpažįstate savo įmonę vienoje iš situacijų?



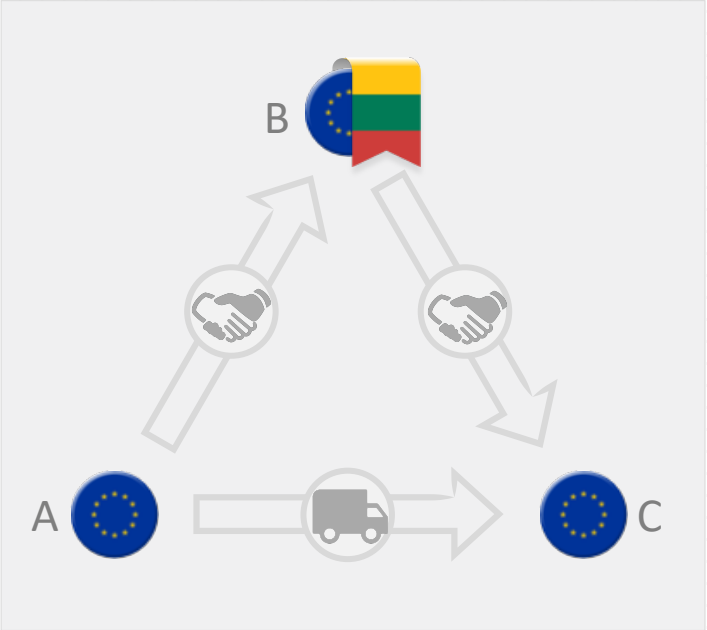
Jūsų įmonė tiekia prekes į ES valstybes?

- Naudojate 0% PVM tarifą?
- Esate įsitikinę, kad prekes parduodate tiesiogiai, o ne per tarpininką?



Jūsų įmonė tiekia prekes į ES ir Jūs žinote, kad tiekimo grandinėje yra tarpininkas?

- Kas yra galutinis prekių pirkėjas ir kokios PVM prievolės jam kyla prekių atgabenimo valstybėje narėje?
- Kuriose valstybėse tarpininkas registruotas PVM mokėtoju?
- Kuriose valstybėse narėse tarpininkas yra įsisteigęs?
- Kiek yra tarpininkų grandinėje?



Jūsų įmonė yra tarpininkas ir perka prekes iš vienos ES valstybės bei parduoda kitoje galutiniam pirkėjui?

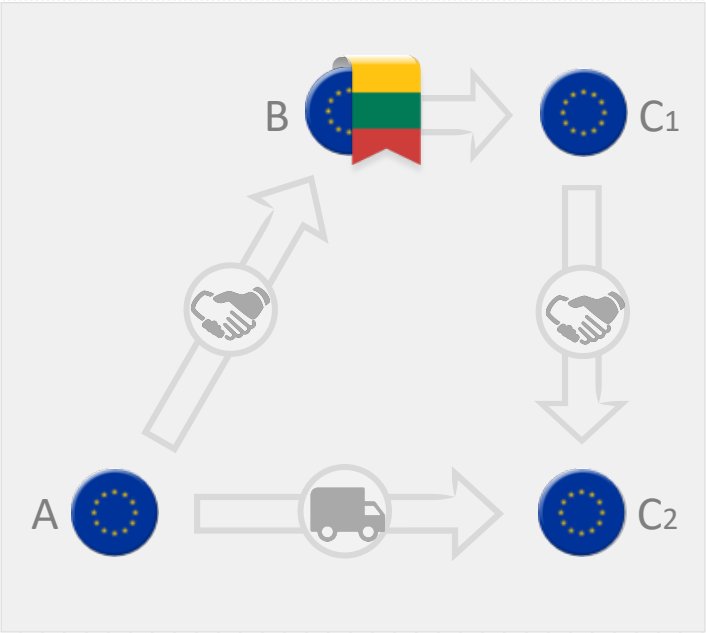
- Iš kur ir į kur prekės yra gabenamos?
- Kas organizuoja prekių gabenimą?
- Kiek perpardavimų vyksta tiekimo grandinėje?

www.sufleris.lt

MERITS

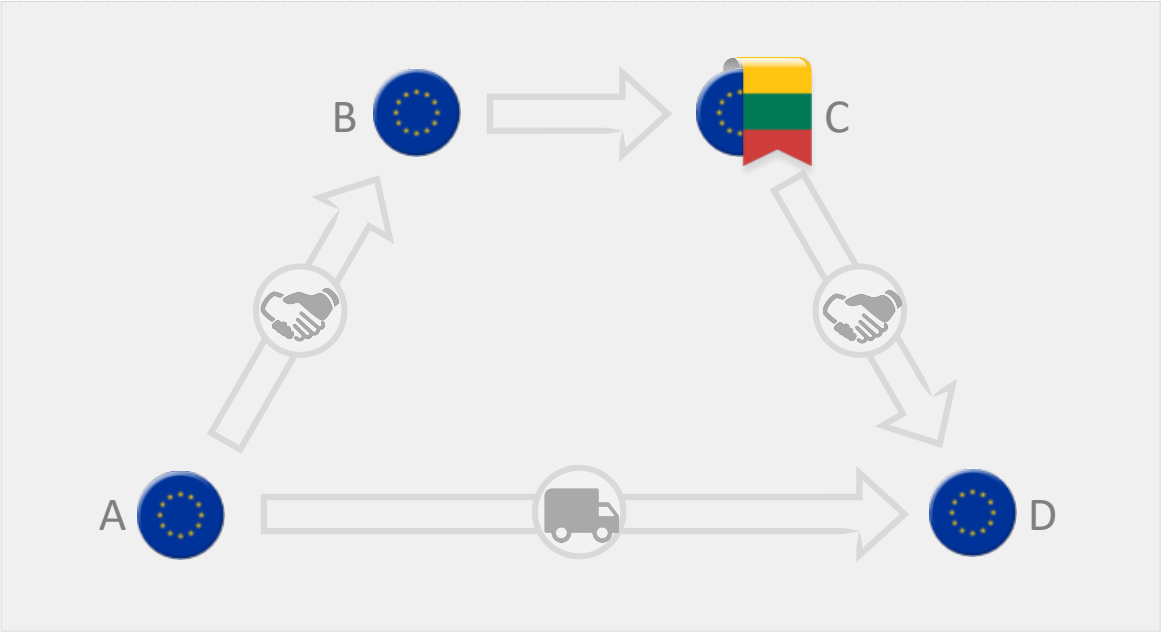
MOKESČIŲ
SUFLERIS

Ar atpažįstate savo įmonę vienoje iš situacijų?



Jūsų įmonė yra tarpininkas ir perka prekes iš vienos ES valstybės bei parduoda kitoje, kai prekybos grandinėje yra du tarpininkai?

- Ar vis dar galima taikyti trikampės prekybos schemą?
- Ar antrasis tarpininkas yra toje pačioje valstybėje, kaip ir galutinis prekių gavėjas?
- Kokios yra PVM rizikos, kai lietuviška įmonė yra viena iš dviejų tarpininkų tiekimo grandinėje?



Neturėdami bent vieno atsakymo į aukščiau pateiktus klausimus, Jūs rizikuojate prarasti iki 40% sandorio vertės!

www.sufleris.lt

MERITS